

Département Affaires Internationales

Emploi du temps 2ème année du Premier semestre (S3) Spécialité : Commerce International
2025-2026

		Groupe 01	Groupe 02
Samedi	08h30-09h50	Espagnol Mme SIFODIL	Espagnol Mme SIFODIL
	09h50-11h10		
	11h10-12h30	Anglais Commercial 3 Mme MAAMIR	Anglais Commercial 3 Mme MAAMIR
	13h20-14h40		
	14h40-16h00	Gestion de Rendement Mme HADDAD I	Gestion de Rendement Mme HADDAD I
Dimanche	08h30-09h50	Marchés Financiers Internationaux I Mr IMOUDACHE Salle 23	Entrepreneuriat Mme GUECHTOULI Salle 24
	09h50-11h10	Entrepreneuriat Mme GUECHTOULI Salle 23	Marchés Financiers Internationaux I Mr IMOUDACHE Salle 24
	11h10-12h30	Marchés Financiers Internationaux I Mr IMOUDACHE Salle 23	Entrepreneuriat Mme GUECHTOULI Salle 24
	12H30-13H20		
	13h20-14h40	Entrepreneuriat Mme GUECHTOULI Salle 23	Marchés Financiers Internationaux I Mr IMOUDACHE Salle 24
	14h40-16h00		
Lundi	08h30-09h50	Stratégie d'entreprise I Mr DJEBARI Salle 27	
	09h50-11h10	Diplomatie économique Mme HADDAD I Salle 27	Stratégie d'entreprise I Mr DJEBARI Salle 28
	11h10-12h30	Marché Mondial des Matières Premières Mr BOUMBALI Salle 27	Diplomatie économique Mme HADDAD I Salle 21
	12H30-13H20		
	13h20-14h40		Marché Mondial des Matières Premières Mr BOUMBALI Salle 27
	14h40-16h00		
Mardi	08h30-09h50	Analyse des données Mr KESSOURI Salle 16	Droit économique International Mme BENDJEDDOU Salle 17
	09h50-11h10	Droit économique International Mme BENDJEDDOU Salle 16	Analyse des données Mr KESSOURI Salle 17
	11h10-12h30		Géo-économie Mondiale Mr BELKACEMI Salle 17
	12H30-13H20		
	13h20-14h40	Géo-économie Mondiale Mr BELKACEMI Salle 16	
	14h40-16h00		
Mercredi	08h30-09h50	Marketing International 1 Mr ALLIOUCHE Salle 21	Fondamentaux de la négociation I Mr BOUCHAKOUR Salle 22
	09h50-11h10	Marketing International 1 Mr ALLIOUCHE Salle 21	Fondamentaux de la négociation I Mr BOUCHAKOUR Salle 22
	11h10-12h30	Fondamentaux de la négociation I Mr BOUCHAKOUR Salle 21	Marketing International 1 Mr ALLIOUCHE Salle 22
	12H30-13H20		
	13h20-14h40	Fondamentaux de la négociation I Mr BOUCHAKOUR Salle 21	Marketing International 1 Mr ALLIOUCHE Salle 22
	14h40-16h00		