

Annexe
Programme pédagogique 2^{ème} année du second cycle
en vue de l'obtention du diplôme de Master de l'Ecole des Hautes Etudes Commerciales
Domaine : Sciences Economiques, de Gestion et Commerciales - Filière : Sciences Commerciales
Spécialité : Affaires Internationales

Semestre S 3 :

| Unité d'Enseignement (UE) | Volume horaire semestriel | | | | | Coefficients | Crédits |
|--|---------------------------|-----------------|-------------------|--------------------|---------------|--------------|-----------|
| | Cours | Travaux dirigés | Travaux pratiques | Travail individuel | Total | | |
| UE fondamentale | | | | | | | |
| UEF 2.1 | 60h00 | 60h00 | | 120h00 | 240h00 | 15 | 17 |
| Management de projets | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 3 |
| Géo-économie mondiale | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 3 |
| Marchés financiers internationaux | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Marketing international 1 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Analyse des données | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 3 |
| UE méthodologie | | | | | | | |
| UEM 2.1 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 3 |
| Entrepreneuriat | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 3 |
| UE Transversale | | | | | | | |
| UET 2.1 | 48h00 | 48h00 | | 96h00 | 192h00 | 6 | 8 |
| Stratégie d'entreprise | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 3 |
| Droit des nouvelles Technologies de l'Information et de la Communication | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 3 |
| Anglais commercial 1 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 1 | 1 |
| Allemand, Espagnol, Italien, Français 1 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 1 | 1 |
| UE découverte | | | | | | | |
| UED 2.1 | 06h00 | | | 06h00 | 06h00 | 1 | 2 |
| Revenu management (Séminaire) | 06h00 | | | 06h00 | 06h00 | 1 | 2 |
| Total Semestre S3 | 126h00 | 120h00 | | 246h00 | 492h00 | 24 | 30 |

Annexe
Programme pédagogique 2^{ème} année du second cycle
en vue de l'obtention du diplôme de Master de l'Ecole des Hautes Etudes Commerciales
Domaine : Sciences Economiques, de Gestion et Commerciales - Filière : Sciences Commerciales
Spécialité : Affaires Internationales

Semestre S 4 :

| Unité d'Enseignement (UE) | Volume horaire semestriel | | | | | Coefficients | Crédits |
|---|---------------------------|-----------------|-------------------|--------------------|---------------|--------------|-----------|
| | Cours | Travaux dirigés | Travaux pratiques | Travail individuel | Total | | |
| UE fondamentale | | | | | | | |
| UEF 2.2 | 60h00 | 60h00 | | 120h00 | 240h00 | 14 | 19 |
| Marketing international 2 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Management interculturel | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Stratégie Internationale d'entreprise | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Logistique globale | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Intelligence économique | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 3 |
| UE méthodologie | | | | | | | |
| UEM 2.2 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 2 |
| Droit de la propriété intellectuelle | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 2 |
| UE Transversale | | | | | | | |
| UET 2.2 | 36h00 | 36h00 | | 72h00 | 144h00 | 5 | 5 |
| Fondamentaux de la négociation | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 3 |
| Anglais commercial 2 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 1 | 1 |
| Allemand, Espagnol, Italien, Français 2 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 1 | 1 |
| UE découverte | | | | | | | |
| UED 2.2 | 6h00 | 12h00 | 12h00 | 30h00 | 60h00 | 4 | 4 |
| Economie des hydrocarbures (Séminaire) | 6h00 | | | 06h00 | 12h00 | 1 | 1 |
| Strage pratique 1 | | 12h00 | 12h00 | 24h00 | 48h00 | 3 | 3 |
| Total Semestre S4 | 114h00 | 120h00 | 12h00 | 246h00 | 492h00 | 25 | 30 |

Annexe
Programme pédagogique 3^{ème} année du second cycle
en vue de l'obtention du diplôme de Master de l'Ecole des Hautes Etudes Commerciales
Domaine : Sciences Economiques, de Gestion et Commerciales - Filière : Sciences Commerciales
Spécialité : Affaires Internationales

Semestre S 5 :

| Unité d'Enseignement (UE) | Volume horaire semestriel | | | | | Coefficients | Crédits |
|--|---------------------------|-----------------|-------------------|--------------------|---------------|--------------|-----------|
| | Cours | Travaux dirigés | Travaux pratiques | Travail individuel | Total | | |
| UE fondamentale | | | | | | | |
| UEF 3.1 | 60h00 | 60h00 | | 120h00 | 240h00 | 15 | 20 |
| Fiscalité internationale | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Marché mondial des matières premières | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Chaîne logistique à l'international | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Financement des transactions internationales | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| Négociation internationale | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 3 | 4 |
| UE méthodologie | | | | | | | |
| UEM 3.1 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 2 |
| Méthodologie de la recherche | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 2 |
| UE Transversale | | | | | | | |
| UET 3.1 | 36h00 | 36h00 | | 72h00 | 144h00 | 4 | 5 |
| Management de la qualité | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 2 | 3 |
| Anglais commercial 3 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 1 | 1 |
| Allemand, Espagnol, Italien, Français 3 | 12h00 | 12h00 | | 24h00 | 48h00 | 1 | 1 |
| UE découverte | | | | | | | |
| UED 3.1 | | 12h00 | 12h00 | 24h00 | 48h00 | 3 | 3 |
| Stage pratique 2 | | 12h00 | 12h00 | 24h00 | 48h00 | 3 | 3 |
| Total Semestre S5 | 108h00 | 120h00 | 12h00 | 240h00 | 480h00 | 24 | 30 |

Annexe
Programme pédagogique 2^{ème} année du second cycle
en vue de l'obtention du diplôme de Master de l'Ecole des Hautes Etudes Commerciales
Domaine : Sciences Economiques, de Gestion et Commerciales - Filière : Sciences Commerciales
Spécialité : Affaires Internationales

Semestre S 6 :

| Unité d'Enseignement (UE) | Volume horaire semestriel (15 semaines) | Coefficients | Crédits |
|----------------------------------|---|---------------------|----------------|
| UE fondamentale | | | |
| UEF 3.2 | 15 semaines | 6 | 30 |
| Elaboration du mémoire de Master | 15 semaines | 6 | 30 |
| Total Semestre S6 | 15 semaines | 6 | 30 |

